

Il desk Cina dello studio legale Gianni, Origoni, Grippo Cappelli & Partners e Innext, società specializzata nella consulenza strategica con particolare esperienza nei processi di internazionalizzazione, sono lieti di invitarLa al terzo incontro del percorso:

## Oltre la muraglia: I fattori chiave del mercato cinese

### 3° Incontro – 19 marzo 2014, Business Lunch, 12.30 – 14.30

*Oltre la Muraglia* nasce come percorso di approfondimento degli aspetti culturali, commerciali e legali del fare business in Cina e si pone l'obiettivo di fornire agli imprenditori e ai manager partecipanti un set di strumenti pratici per la gestione dell'iniziativa di internazionalizzazione che l'azienda ha intrapreso o è in procinto di intraprendere.

Il progetto prevede tre incontri legati agli aspetti cruciali di una strategia di internazionalizzazione in Cina.

#### 1° Incontro – 6 novembre 2013

**Conoscere il consumatore cinese e comprendere i fattori critici di successo del fare business in Cina**

#### 2° Incontro – 29 gennaio 2014, Business Lunch

**Raggiungere il consumatore finale in Cina scegliendo le soluzioni distributive più opportune**

#### 3° Incontro – 19 marzo 2014, Business Lunch

**Consolidare la presenza sul mercato cinese attraverso un presidio diretto e accordi con operatori locali**

- Come tutelare il proprio investimento in Cina
- Entrare e crescere nel mercato cinese
- Testimonianze di casi di successo

#### Programma del 3° incontro

##### 12:30 Registrazione e lunch

##### 13.00 Speech

*Alessia Pastori*, Senior Associate – Gianni, Origoni, Grippo, Cappelli & Partners  
**Come tutelare il proprio investimento in Cina: note legali**

##### 13.20 Speech

*Giorgio Bertolini*, Partner – Innext  
**Entrare e crescere nel mercato cinese**

##### 13.40 Casi di Successo

- *Daryush Arabnia*, Executive Director Corporate Development – Geico S.p.A.  
*Arabnia è stato responsabile in Cina dello sviluppo della sede locale per il miglioramento della gestione delle commesse locali e per la costruzione di un network di fornitori/partner a supporto del Gruppo e della creazione del centro R&D (Pardis China) dedicato alle necessità del mercato cinese.*
- *Enrico Fanfani*, General Manager – Progetto CMR  
*Architetto con ampia esperienza anche internazionale nel design e costruzione di complessi architettonici in particolare nel settore sanità, Fanfani è responsabile dello sviluppo internazionale di Progetto CMR.*

##### 14.30 Conclusioni

#### Dove

Gianni, Origoni, Grippo, Cappelli & Partners  
Milano, Piazza Belgioioso 2

#### RSVP

E-mail [relazioniesterne@gop.it](mailto:relazioniesterne@gop.it)

Tel. +39 06 47875389